

# Étienne Boucher

Cellulaire : (514) 217-0095  
Courriel : e.boucher@hotmail.com  
Langues parlées et écrites : français et anglais

## FORMATIONS ACADÉMIQUES

<b>MASSO- KINÉSITHÉRAPEUTE</b>	Institut Kiné-Concept inc. Montréal (Québec) - Kinésithérapie. - Réactivation musculaire. - Pompée articulaire. - Massage suédois cinétique®. - Massage sur chaise. - Massage bébé et enfant.	2002-12
<b>DIPLÔME D'ÉTUDE UNIVERSITAIRE</b>	Université du Québec à Montréal Montréal (Québec) - Baccalauréat en Animation Culturelle.	1996-00
<b>DIPLÔME D'ÉTUDES COLLÉGIALES</b>	Collège de l'Outaouais Gatineau (Québec) - Sciences Humaines.	1992

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

<b>MASSO- KINÉSITHÉRAPEUTE</b>	Clinique Chiropratique Atwater Montréal (Québec) - Travailler en collaboration avec Simon Tanguay Chiropraticien et spécialiste en <u>Kinésiologie Appliquée</u> . - Effectuer un plan de traitement selon la douleur chronique des patients(tes).	2013-à date
<b>MASSO- KINÉSITHÉRAPEUTE</b>	Clinique de Massothérapie Jeanie Rahal Laval (Québec) - Élaborer et effectuer un plan de traitement en massothérapie et en kinésithérapie selon la douleur chronique des patients(tes).	2013- à date
<b>ASSISTANT RECHERCHE IMMOBILIER</b>	Ghislain Larochelle – ImmoFacile Rosemère (Québec) - Recherches d'aubaines immobilière, - Soumissions de sous-traitance, - Suivie de dossiers municipal, - Réception à des soirées événementielles.	2013
<b>EXPÉRIENCES EN VENTE</b>	Boutique TVA Montréal (Québec) - Consultant en produits relié à la massothérapie. - Élaborer l'angle de vente du produit en promotion. - Explication des bienfaits du produit devant caméra avec animatrice.	2007-11
<b>MASSO- KINÉSITHÉRAPEUTE</b>	Spa le Finlandais Rosemère (Québec) - Effectuer un traitement de massothérapie selon les besoins des clients.	2007-2012
<b>MASSO- KINÉSITHÉRAPEUTE</b>	Clinique de la Migraine Val-des-Arbres Laval (Québec)	2004- 07

- Élaborer et effectuer un plan de traitement de masso-kinésithérapie selon les besoins des patients(tes).

## **FORMATIONS COMPLÉMENTAIRES**

<b>FORMATION EN VENTE</b>	3 days to cash (LiveOutLoud) New-York (USA) - Formation intensive en vente et marketing.	2013
<b>INVESTISSEMENT IMMOBILIER</b>	Jacques Lépine Club d'investisseurs immobilier du Québec (CIIQ) Ghislain Larochelle Immofacile - Au delà de 200 hrs de formations sur l'immobilier - Techniques de recherche alternative. - Évaluation de faisabilité de projets d'investissements. - Étude de marché et comparable.	2012 2013
<b>LOGICIELS</b>	Environnement Windows Montréal (Québec) - OpenOffice - Matrix	2012-
<b>SAUVETAGE/ PREMIERS SOINS</b>	Société de Sauvetage Montréal (Québec) - R.C.R. (Requalification possible) - Premier soins	1990-98

## **CARACTÉRISTIQUES PERSONNELLES**

### Loisirs :

- Course                      - Vélo                      - Yoga                      - Randonnée

### Points forts :

- Entregent                      - Travail d'équipe                      - Dévoué                      - Écoute

## **RÉFÉRENCES**

Disponibles sur demande.